

Diagned

23-11-2012

Nol Verhees

Het begin

-Betaaltermijn van 30 naar 60 of 90 dagen

Maar waarom?

Uitdagingen

- Verandering van DBC naar DOT
- De marge wordt steeds kleiner;
- Verrichtingen boven het afgesproken volume krijgen wij niet vergoed;
- 100% debiteurrisico bij onverzekerde patiënten.

Waarom doen wij het niet anders

- Waarom bepaal ik de kwaliteit bij commodity en niet u?
- Waarom praten wij over prijs per eenheid en niet over totale?
- Waarom moeten een PvE en uw offerte zo uitgebreid zijn?
- Waarom moet een offerte altijd vrijdag voor 17.00 uur aangeleverd worden?
- Is een onderhoudscontract de eerste tweejaar echt nodig?
- Waarom betalen wij het apparaat en niet per verrichting?
- Waarom praten wij over prijzen en niet over marge?
- Waarom levert de pacemaker leverancier niet ook de specialist?

De uitdagingen

- Omdat wij elkaar niet vertrouwen



Vragen en dank